



pivan.wood

ما را در اینستاگرام دنبال کنید

درخشش پیوانی ها در هتل اسپیناس پالاس



Espinas International
Hotel at the Boulevard, Tehran



گذشته را همراه با برادرم دنبال و توسعه دهم و در این مسیر تحقیقات وسیعی انجام دادم و به این نتیجه رسیدم که نیروی انسانی سرمایه هر شرکت محسوب می شود.

مهندس امیرحسین عرب، مدیر عامل شرکت آرمان تجارت آرون (پیوان) نیز صحبت های خود را با جذابیت های حوزه آهن و فولاد آغاز کرد و افزود: از حضور در جمع اساتید بزرگ بسیار خرسند هستم. من ۱۲ سال پیش برای یک دوره ۱۰ روزه وارد این حوزه شدم، اما جذابیت های آن باعث شد که تا امروز در خدمت شما همکاران و مهمانان گرامی باشم. مفتخرم اعلام کنم که شعار اصلی پیوان حل مسئله فروش است و برای اینکه پاسخگویی به مشتریان در بالاترین شکل صورت گیرد، تقسیم بندی بخش فروش را بر مبنای صنعت طراحی کردیم و در کنار آن از همکاران خود خواستیم که برای ارائه خدمات حرفه ای، میزان آگاهی و اطلاعات خود را افزایش دهند و امیدوارم که پیوان همچون گذشته کالاهای با کیفیت را در کوتاه ترین زمان ممکن و با قیمتی مناسب در اختیار مشتریان گرامی قرار دهد.

گفتنی است؛ در این جلسه ضمن پخش چندین کلیپ از عملکرد پیوان در حوزه تامین و توزیع مقاطع و ورق های فولادی و همچنین انواع تخته های نراد، توسط مدیران ارشد شرکت از همکاران تقدیر به عمل آمد.

شرکت کنندگان همچنین در مراسم ضیافت شام این شرکت حضور یافتند.

مراسم گرامیداشت سالگرد تاسیس شرکت آرمان تجارت آرون (پیوان) روز چهارشنبه ۳۰ شهریور با حضور گسترده مهمانان و شرکای تجاری شرکت در تالار امیران ۲ هتل اسپیناس پالاس برگزار شد.

به گزارش مرکز اطلاع رسانی روابط عمومی شرکت آرمان تجارت آرون (پیوان)؛ مراسم گرامیداشت سالگرد تاسیس با تقدیر و تشکر از آقای ابراهیم احتیاطی، بنیانگذار گروه هلدینگ سالم تجارت آسیا آغاز شد. او که بعد از نیم قرن تلاش صادقانه به عنوان فردی معتبر در حوزه تامین و توزیع شناخته می شود، به شدت از سوی حاضران در تالار امیران مورد تشویق و تقدیر قرار گرفت.

در ادامه مراسم مهندس امیر احتیاطی، مدیر عامل هلدینگ سالم تجارت آسیا در جایگاه سخنران قرار گرفت و ضمن خوشامدگویی تصریح کرد: در طول ۲۷ سال فعالیت این فرصت به دست آمد تا از نزدیک با شرکای تجاری آشنا شویم، به همین دلیل این مراسم برای ما بسیار جذاب است و امیدوارم که در آینده این فرصت برای هر دو طرف دوباره ایجاد شود.

دکتر آرا احتیاطی، عضو هیئت مدیره و رییس سرمایه انسانی و فرهنگ شرکت آرمان تجارت آرون (پیوان) نیز با ابراز خرسندی از میزبانی تجار فولاد و چوب، خاطر نشان کرد: سال ها قبل پدرم دائم از نامساعدی بازار فولاد و چوب، خاطر نشان کرد: سال ها قبل پدرم ایجاد می شد که چرا در چنین کسب و کار ضعیفی حضور داریم، اما بعدها دریافتم که انسان های بزرگی در این حوزه حضور دارند، ولی در مورد دستاوردهای خود صحبت نمی کنند. در هر صورت از ۲ سال قبل تصمیم گرفتم که در کسب و کار خانوادگی ام، اهداف

پیوان پرچمدار پیشرفت و توسعه

شرکت آرمان تجارت آرون (پیوان) در گرامیداشت سالگرد تاسیس با سال‌ها تجربه در حوزه تامین و توزیع مقاطع و ورق‌های فولادی و همچنین تخته‌های نراد با اتکاب بر صداقت و نوآوری خدماتی منحصر به فرد را به مشتریان خود عرضه کرده است.

کارشناسان پیوان در تمام این سال‌ها با خلق ایده‌های جدید ضمن حضوری جدی و مستمر در بازار رقابت، حرفه‌ای‌ترین شرایط را در بخش فروش با رعایت اصول و تعاریف جهانی ایجاد کرده است تا از این طریق مشتریان با طیب خاطر و صرفه و صلاح اقتصادی مطمئن‌ترین انتخاب را داشته باشند.

برند پیوان با نیروهای توانمند و متخصص سازمانی قدرتمند و هوشمند را ایجاد کرده تا در سایه امکاناتی در حد و اندازه‌های استانداردهای جهانی، خدماتی شایسته و مطابق با نظر مشتریان را ارائه نماید. پروژه به سازه، ایجاد میزهای کاملاً تخصصی، تنوع در شرایط پرداخت، شتاب در پاسخگویی، تعامل و تکریم مشتریان تنها بخش کوچکی از خدمات ویژه پیوان است که به شدت خودنمایی می‌کند.

شرکت آرمان تجارت آرون برای حضوری فعال و مشارکت در شکوفایی ایران در تمامی عرصه‌های اقتصادی و صنعتی ساختاری حرفه‌ای طراحی و تدوین کرده است به نحوی که در شرایط فعلی از گروه‌های متنوع و حرفه‌ای مانند تامین، نفت و گاز، استراکچر، صنایع فولادی، انواع تخته‌های نراد، توسعه بازار و در نهایت گروه بنکداری برخوردار است تا بتواند بهترین و کامل‌ترین خدمات را به مشتریان خود عرضه نماید.

شرکت پیوان با پوشش سراسر کشور یکی از بزرگترین شرکت‌های تامین و توزیع‌کننده انواع تخته (ساسنا، یولکا، بریوزا، آسنا و کدرا) نیز محسوب می‌شود. این شرکت با در اختیار داشتن مرکز پخش تخته‌های تخصصی در سایت خاوران، ارائه خدمات ویژه پس از فروش جهت رضایتمندی بیشتر، افزایش سرعت و دقت در کار، مشاوره‌های نیروهای متخصص جهت خریدی مناسب و مطمئن و امکان تهیه محصول مورد نظر با قیمتی مناسب در کوتاه‌ترین زمان، خود را به عنوان یکی از توزیع‌کنندگان برجسته مطرح کرده است.

کارشناسان پیوان با در اختیار داشتن انباری به مساحت ۳۰ هزار متر و همچنین سوله مسقف ۵ هزار متری ضمن فروش به صورت اعتباری در حوزه تامین و توزیع مقاطع و ورق‌های فولادی، خدماتی مانند برش، فرمینگ، حضور کارشناسان QC از زمان ثبت سفارش تا تحویل محصول، امکان پرداخت پس از بازرسی محصول و تسهیل در شرایط خرید بخشی از مزیت‌های شرکت پیوان به حساب می‌آید. در همین خصوص گفتگویی را با تعدادی از کارکنان شرکت آرمان



یادداشت سردبیر

بازخوانی یک تولد

سی‌ام شهریور ماه برای ما پیوانی‌ها یادآور روز بسیار شیرین و مسرت‌بخشی است. در این روز بارویک‌رید بسط و گسترش فعالیت‌ها و ایجاد سازمانی مدرن فروش با هدف نیل به حضور فعال‌تر در بازار و پاسخگویی شایسته‌تر به مشتریان ارجمند، شرکت آرمان تجارت آرون و یاهمان برند پیوان را به ثبت رساندیم. مدیران این مجموعه که از دانش و تجربه فعالیت طی سال‌های متمادی برخوردار بودند و شناخت و درک عمیقی از فضای کسب و کار داشتند توانستند در مدت کوتاهی با بهره‌گیری از دانش و توان گذشته و استفاده از نیروهای متخصص و با تجربه و در عین حال جوان، سازمانی قوی را پایه‌گذاری نمایند. اینک برند پیوان با نقش آفرینی در عرصه تامین و توزیع مقاطع و ورق‌های فولادی و تخته‌های نراد، با طراحی اصول و مبانی علمی، فنی و دقیق نقش مهم و تاثیرگذاری را در خصوص رفع نیازهای محصولی مشتریان داشته باشند. ایجاد میزهای کاملاً تخصصی با نگاه به هر صنعت، مرکز هوشمند پاسخگویی به امور مشتریان، بهره‌گیری از توان نیروهای کارآمد و خیره، همراهی صادقانه با مشتریان از زمان ثبت سفارش تا تحویل محصول، فراهم کردن بستر مناسب برای خرید راحت و آسان، سرعت و شتاب در تحویل محصول در هر نقطه از کشور، تضمین کیفیت، تنوع محصول و قرار گرفتن مشتریان در کانون اصلی توجه و تلاش برای برآورده ساختن کامل نیازهای آن‌ها و شناسایی دقیق خواسته‌ها، انتظارات و تمایلات مشتریان در هنگام ثبت سفارش و خرید و تنوع در فروش محصول از نکات کلیدی و مهمی است که این مجموعه را نسبت به سایر رقبای متمایز کرده است و در نگاه به آینده با ترسیم و تبیین افق‌های روشن تلاش برای دستیابی به بالاترین سهم از بازار داخلی، تکمیل زنجیره تامین و توزیع محصولات فولادی و همچنین پیشتازی در تامین و توزیع محصولات با کیفیت مطابق با استانداردهای جهانی و داخلی و نهایتاً فعالیت و مشارکت برای شکوفایی ایران عزیز در تمامی عرصه‌های اقتصادی و صنعتی را در چشم‌انداز خویش داریم.

تولد و سالگرد تاسیس این برند را به همکاران عزیزمان در شرکت پیوان تبریک و تهنیت عرض می‌کنیم.



زیبایی است که نسبت به این برند دارم و برای موفقیت بیشتر آن نهایت تلاش خود را به کار خواهیم گرفت.

اما فوزیه محیط آرام و دلچسب را مهمترین دلیل علاقه خود به پیوان مطرح کرد و افزود: در طول این ۶ ماهی که افتخار همکاری با برند پیوان را دارم، شرایط ایده آل و همکاران بسیار صمیمی، برایم جذاب بوده است. در این شرکت هرگز احساس ربات بودن پیدا نکردیم و این موضوع بزرگترین مزیت پیوان محسوب می شود و بر این باور هستم که پیوان بهترین محل برای کار و فعالیت اقتصادی است.

رویاروند رشد خود و پیوان را در طول دو سال همکاری بسیار عالی توصیف کرد و ادامه داد: امکان رشد در پیوان فراهم است، چون مادر ابتدا با ۸ نفر کار را آغاز کردیم، در حالی که امروز تعداد همکاران تقریباً به ۶۰ نفر ارتقاء پیدا کرده است و تیم فروش همچنان مسیر پیشرفت را به صورت حرفه ای طی می کند. مهمترین جذابیت شرکت پیوان دیده شدن تلاش همکاران از سوی مدیران ارشد است و آن ها برای علاقه و انگیزه همه ما ارزش قائل می شوند و معتقدم که شرکت پیوان مجموعه ای ارزشمند برای پرورش نیروهای متخصص است.

محمد رضا بر این باور است که فعالیت گروهی، نکته کلیدی

تجارت آرون (پیوان) انجام داده ایم که برای خوانندگان جالب خواهد بود.

محمود با ۸ سال سابقه، دوستی و صمیمیت را مهمترین عامل موفقیت شرکت پیوان عنوان کرد و افزود: البته از سال های بسیار دور با مدیران آشنایی و همکاری داشته ام و معتقدم برترین ویژگی این شرکت رفاقت خالصانه و عمیق بین همکاران است و همین موضوع پیوان را تبدیل به شرکتی شناخته شده در عرصه تامین و توزیع کرده است. مدیران و کارکنان پیوان بعد از سال ها فعالیت صادقانه امروز تبدیل به برندی شناخته شده و معتبر در سطح کشور شده اند و امیدوارم این روند در سال های آینده با قدرت بیشتری دنبال شود.

آیدا از دیگر همکاران با انگیزه پیوان، ضمن بیان این موضوع که در طول دو سال همکاری، بیشتر از حد انتظار رشد و پیشرفت را تجربه کرده است، تصریح کرد: ارتباط بسیار خوبی بین همکاران وجود دارد و معتقدم همین موضوع باعث شده شرکت پیوان در سطح کشور مطرح شود و با این روند حتماد آینده ای نزدیک شاهد درخشش بیشترین برند خواهیم بود. در واقع پیوان با من رشد کرد و من با پیوان و این حس بسیار



و فرهنگ که به شدت به فکر کارکنان هستند. به همین دلیل پیوان را خانواده دوم خود می دانم.

مجید با ۷ سال سابقه همکاری، یکی از قدیمی ترین کارمندان پیوان محسوب می شود و با بیان این موضوع که از ابتدا شاهد پیشرفت این شرکت بوده، خاطر نشان کرد: مهمترین نکته قابل توجه در پیوان امنیت شغلی است و با همین آرامش و اطمینان همکاران می توانند با قدرت و انگیزه بیشتری فعالیت کنند.

معراج ضمن بیان اینکه شرکت پیوان محیط بسیار ایده آلی دارد، عنوان کرد: در پیوان همدلی بین همکاران موج می زند و رفتار سازمانی مطلوبی ایجاد شده است. در میان همکاران و مدیران ارشد صمیمیت بالایی وجود دارد و در نهایت معتقدم که تعهد، همبستگی و مهربانی از مهمترین ویژگی های پیوان به حساب می آید.

و مهم در شرکت پیوان محسوب می شود، به همین دلیل همواره تمامی کارها به بهترین شکل انجام می شود. وی همچنین خاطر نشان کرد: مدیران ارشد شرکت دارای تجربیات ارزشمندی در حوزه تامین و توزیع هستند، لذا مشتریان اعتماد زیادی به پیوان پیدا کرده اند که این موضوع بسیار اهمیت دارد. پیوان در طول این سال ها صداقت به همراه خدماتی حرفه ای را سرلوحه خود قرار داده است و حتی در پرداختی ها همیشه شرایط سهل و آسانی را برای مشتریان در نظر داشته، بر همین اساس در وضعیت کنونی ارتباط مطلوبی بین شرکت و مشتریان ایجاد شده است. من پیوان را نماد پیشرفت و اطمینان می دانم.

جمع دوستانه بین همکاران به همراه مدیریت خوب و دلسوز مواردی بود که پریا در مورد شرکت پیوان مطرح کرد. وی در ادامه گفت: از آغاز کارم در پیوان شاهد تعامل مناسبی بین همکاران و مدیریت بوده ام، مخصوصاً واحد سرمایه انسانی

مراسم گرامیداشت سالگرد تاسیس شرکت آرمان تجارت آرون (پیوان) به روایت تصویر

